

等待未來 何不把握現在
悠山美地實地考察團 展示惠州仲愷無限潛力
2014年7月7日

7月5日至7月6日，悠山美地獨家代理商—中原地產有限公司一連兩日舉辦了「悠山美地展銷會」，吸引不少客戶到場參觀及報名參加實地考察團。

7月6日(週日)，接載參加考察團客戶的旅遊巴士在尖沙咀發車，經皇崗口岸開往悠山美地項目現場。現場銷售人員首先為客戶講解惠州仲愷高新區及項目所在的潼僑鎮的發展狀況，加深客戶對惠州的認識。仲愷高新為中央指定高科技產業新區之一，吸引大量國內外知名產業遷入，地區經濟及發展傲視華南。而且，潼僑鎮已被政府規劃為大仲愷區的政府及商業中心，更見其發展潛力無限。

銷售人員為客戶介紹項目的沙盤模型後，帶領客戶到別墅及高層住宅示範單位參觀。項目所有單位均配備精緻裝修，更設有不同裝修套餐供客戶選購。現場客戶都表示配合物業管理公司提供的代賣代租代管服務，令他們更能輕鬆享受資產增值回報。

有客戶表示交通和按揭是主要考慮問題。銷售人員指香港發展商諾楠紫樂軒置業(惠州)有限公司特別為客戶安排分期付款計劃，毋須審批入息及年齡，只須繳交三成首期，其餘七成樓款可作十年分期，使客戶能更靈活運用資金。

至於交通方面，現時客戶可於香港及羅湖乘搭直通巴士直達惠州。此外，廣深港高鐵及莞惠城際鐵路預計於2015年通車，屆時由西九龍到東莞轉乘莞惠城際鐵路往返悠山美地，預計車程僅需45分鐘。

參觀完畢後，不少客戶簽署預留確認書及繳交預留金。中原地產將會舉辦多次悠山美地實地考察團，並接受客戶預約。如對悠山美地項目有任何查詢，歡迎致電8202 8960與中原地產聯絡。

Yosemite 悠山美地



悠山美地正門入口。



現場銷售人員為客戶介紹悠山美地沙盤模型。



客戶向銷售人員了解項目周邊發展狀況。



客戶參觀項目園林泳池及中央水系內園。



四房三廳高層單位的主臥室。



四房三廳高層單位的客廳。

(完)